



Offentliga Affärer ”på riktigt”

Ta chansen att omdefiniera din syn på den offentliga affären genom att ta del av det mest intressanta sättet att hantera en förhandling just nu!

Offentliga affärer bygger på samma mekanismer som vilket inköp som helst. Under många år har dock den offentliga affären blivit liktydigt med LOU-juridik. Vi vill därför göra en konferensdag som har en så praktisk inriktning som möjligt och innehåller möjligheter för deltagarna att själva vara aktiva. Vi har därför valt att begränsa antalet deltagare för att skapa möjligheter till en konferensdag utöver det vanliga!

Vill du lära dig det senaste inom förhandling vad gäller såväl förhandlingsteori som de nya reglerna och dessutom få helt nya perspektiv på hur man kan åstadkomma en framgångsrik affär är detta dagen för dig.

Den 25 oktober vill vi ge dig receptet på hur man skapar en framgångsrik offentlig affär baserat på bland annat Lars-Johans Åges teori om ”Affärsbaxning” som bygger på många års praktisk forskning om vilka byggstenar som krävs för en framgångsrik affär, oavsett form. Teorin bygger på fyra principer

- Affärsstandardisering
- Affärskamratisering
- Personalisering
- Rationell affärsprövning

Under dagen kommer vi särskilt att fokusera på de delar av teorin som behandlar förhandling – ett allt viktigare instrument även i den offentliga affären. Vi kommer bland annat att besvara följande frågeställningar.

- Hur kan teorin Affärsbaxning användas i den offentliga affären och kombineras med LOU?
- Hur kommer det nya regelverket att påverka förhandling, före-under-och efter en upphandling? Vi använder oss av Lars-Johan Åges förhandlingskoncept "Happy-happy"
- Hur kan vi använda en praktisk förhandlingsmetodik utifrån ett modernt sätt att se på förhandling? Vi klargör de juridiska förutsättningar i de olika faserna av upphandlingen.
- Fler frågor kommer att få ett svar då våra deltagare har möjlighet att ställa sina frågor och genomföra praktiska övningar.

Johan Stern, går igenom hur man kan använda Affärsbaxning i LOU-upphandlingar.

Björn Bergström, går igenom de nya reglerna om förhandling i den kommande lagstiftningen och kopplar ihop LOU med "Happy-happy".

Eva-Lotta Löwstedt Lundell, sammanfattar så att vi alla förstår vad denna dag har givit oss och hur vi skall kunna använda vår nyvunna kunskap. Eva-Lotta kommenterar även Lars-Johans teorier ur praktikerns perspektiv.

Johan Liberson, förhandlar med Mikael Blomberg, direkt på scen.

Mikael Blomberg, förhandlar med Johan Liberson direkt på scen.

Hålltider

09.30-12.00

Kattis Ahlström och välkomnar och berättar om dagen!

Lars-Johan Åge presenterar "Affärsbaxning" och förhandlingskonceptet "Happy-Happy"

Johan Stern, Affärsbaxning kopplat mot LOU.

Den Offentliga Affären, förändringar i lagen och den senaste tidens diskussioner.

Björn Bergström, frågor samt interaktion med deltagarna.

12.00-13.00

Lunch

13.00-16.30 (ca)

Kattis Ahlström och Björn Bergström skapar interaktion med deltagarna.

Hur kopplar man ett framgångsrikt förhandlingskoncept ("Happy-Happy") till LOU? Vad innebär den nya lagen för möjligheterna att förhandla?

Eva-Lotta Löwstedt Lundell, resonerar om affärer och förhandling ur en affärskvinnas och inköpschefs perspektiv.

Förhandling i praktiken,

Johan Liberson och Mikael Blomberg genomför en praktiskt inriktad förhandling mellan köpare och leverantör, med exempel hämtade från verkligheten.

Avslutning!

RAMBERG OneAcademy