

Dialog och förhandling

Kostnadsfri utbildning med csn-stöd

Distans

OneAcademy

Yrkeshögskolepoäng: 15 YH-p

Nästa start: 2025-05-07

Dialog och förhandling

Vi har sedan mer än 10 år tillbaka pratat om vikten av dialog inför, under och efter en upphandling, men likväl sker det inte i den omfattning som är önskvärd. Lagen (LOU/LUF) skapar vissa förutsättningar för dialogen, men var går egentligen gränserna och hur går jag tillväga för att analysera när dialog är önskvärd, hur inbjudan ser ut och vem jag bjuder in, hur dialogen genomförs och dokumenteras? Dessa frågor går vi igenom teoretiskt och övar praktiskt.

UNDERVISNINGSFORM

Distans: Föreläsningar, seminarium och handledning.

EXAMINATION

Case/Projektarbete med redovisning

INNEHÅLL

- Lagen om offentlig upphandling
- Avtalstolkning
- Hantering av avvikelser, kompensationer eller sanktioner
- Olika dialogformer utifrån vad som är lagligt och samtidigt effektivt
- Agenda 2030
- Olika sätt att genomföra ett förhandlat förfarande
- Hur förbereds en förhandling
- Hur genomförs en förhandling
- Hur dokumentation sker
- Tillämpning av de grundläggande principerna om likabehandling och transparens
- Rättpraxis och lagregler som styr dialog och förhandling
- Att bedöma risker och möjligheter med förhandling
- Att kunna avgöra när förhandling är det mest lämpliga sättet att genomföra upphandling på
- Modeller för att avgöra när det är lämpligt att genomföra en dialog inför en upphandling

Dialog och förhandling

BEHÖRIGHETER OCH ANSÖKAN

Eftergymnasial utbildning på minst 2 år inom inköp/upphandling/logistik/ekonomi/försäljning/anbud eller motsvarande alt arbetslivserfarenhet på minst 3 år inom inköp, ekonomi, upphandling, logistik försäljning eller anbud.

För att kunna tillgodogöra sig utbildningen på ett bra sätt så krävs utbildning eller praktisk yrkeserfarenhet inom området.

Din ansökan gör du här:
(Länk till ansökan hittar du även via vår hemsida)

Ordinarie ansökan stänger 4 veckor innan kursstart, men vi har öppet för sen ansökan till kursstart.

Det här är en kurs på 6 veckor, det vill säga en kort yrkeshögskoleutbildning. Kursen ger dig färdigheter i att skapa affärsmässiga och juridiskt hållbara utvärderingsmodeller för en långsiktigt bra affär mellan upphandlare och anbudsgivare.

Vid frågor, vänligen kontakta:

Sébastien Bertling,
Utbildningsledare

sebastian.bertling@oneacademy.se